

Automaattinen myyntikontaktointin järjestelmä ja kampanjan rakennus

1290€ + alv.

Sisältäen:

- Suunnittelupalaveri
- Kampanjan rakentaminen ja järjestelmän käyttöönotto
- Kohderyhmän yritysten rajaaminen ja segmentointi
- Viestisisällöt ja 200 prospektoitua päättäjää kampanjaan
- Koulutus ja ohjeet järjestelmän käyttöön
- Lisäoptiona: Jatkuva kampanjan ylläpito ja 200 uutta myyntiprospektia kuukausittain – 800€ + alv. / kk

Palveluntarjoana Value Yhtiöt Oy

- Perustettu 2019
- Olemme erikoistuneet vastaanottajaa kunnioittavaan myyntikontaktointiin ja myynnin automaation vastuulliseen käyttöön
- Olemme auttaneet lähes 100 yritystä automatisoimaan myynnin prosesseja, ylläpitämään systemaattista myyntiä ja hankkimaan myyntimahdollisuuksia

Referenssit ja caset löytyy täältä:

<https://valueyhtiot.fi/category/caset-uutiset/>

1.

Suunnittelupalaveri 1h

Kohderyhmät & viestikulmat
Rajataan kohderyhmän yritykset ja tarkennetaan myyntikulmat.

2.

Kampanjamateriaalit

Yritykset ja viestisisällöt
Asiakas tarkastaa kohderyhmälistat ja viestit. Tehdään muokkauksia tarpeen mukaan.

3.

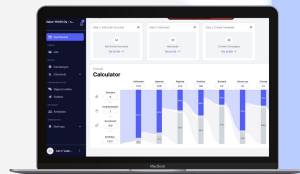
Järjestelmän pystytys

Quickmail-järjestelmään
Rakennamme sähköpostiautomaation ja -kampanjat

4.

Koulutus & konsultointi

Asiakkaalle kattavat ohjeet jatkokäyttöön
Varmistamme edellytykset hyödyntää automaatiota tulevissa kampanjoissa



Quickmail-järjestelmä

Muokattavissa asiakkaan tarpeisiin

Esim. \$9 /kk sis. 1 käyttäjä

Hannes Repo
CEO
0442028842

hannes@valueyhtiot.fi

